

## "Hvordan coache deg selv og teamet til ønskede salgsresultater"

### Kursmål:

Deltagerne vil ved hjelp av simuleringer og modeller forstå når de gode coaching øyeblikkene oppstår og hvordan coache de situasjonene som oppstår i salg. Kurset gjennomføres på en engasjerende måte med gruppearbeider og coaching i trioler. Ta gjerne med egne problemstillinger. Egner seg for alle typer ledere

### Kursinnhold:

- Erickson coaching modell
- Enkle salgs coachingmodeller
- Sette mål og eie mål
- Hvordan få god kommunikasjon
- Lederens mange oppgaver
- Influere, delegere, motivere
- Når er coaching riktig?
- De vanskelige samtalene på en coachende måte
- Læring ved egne opplevelser

### Bli en bedre leder. Coach dine selgere/ansatte

Totalt 16 timers felles workshop: tirsdag og onsdag.

### **Erfaringsbasert kurs i salgskoaching fra en av HPs mest erfarne globale salgstrener (29 år med salg og markedsføring).**

- Varierte modeller med noe casearbeide.
- Hvordan er hverdagen for salgslederen?
  - Hvordan motivere sine selgerteam,  
og samtidig oppnå salgsmålene?
- Hvordan stå i coachposisjon i salgsoyeblikket?



**Petter Bakken**  
**Ledelse, salg og coaching**

Petter har 29 år i Hewlett-Packard som support/service, salg, produktsjef, kommunikasjon, markedsføring, og diverse nordiske roller i markedsføring.

7 år med opplæring av globale HP ledere.  
3 siste år med salgsoplæring i Europa.  
Mange coachingkurs gjennom årene.

Er i dag senior konsulent i Habberstad AS.

Bakken arbeider hovedsakelig som profesjonell coach, lederkonsulent og trener for organisasjon og næringsliv, foreleser ved Erickson coachutdanning.

**Coachende væremåte  
og coach-posisjon i salgsledelse**  
- Når det kan være viktigere å  
respektere den andres ståsted  
enn å formidle egne tanker og løsninger.

## Coaching for salgsledere – 2 dager – kursdatoer 2011-2012

Coaching for salgsledere 2011	Coaching for salgsledere 2012
<b>Uke 11, 2011:</b> Tir 15/3, Ons 16/3 (2 dager)	<b>Uke 11, 2012:</b> Man 12/3, Tir 13/3 (2 dager)
<b>Uke 42, 2011:</b> Ons 19/10, Tor 20/10 (2 dager)	<b>Uke 43, 2012:</b> Tor 25/10, Fre 26/10 (2 dager)

**Når:** Hverdager 0900-1700, Helger 1000-1800, Kvelder 1700-2100

**Hvor:** Ibsenmuseet, Nasjonalteateret stasjon, Oslo, eller Granli Gård/Den røde låve, Lilleaker

**Priser:** 4.900,- NOK

**Rabatter:** Earlybird: 20% 4 mnd før. 10% 2 mnd før (rabattkode CfS)

**Registrering:** Online på [www.coachutdanning.no](http://www.coachutdanning.no) eller e-post til [petter.bakken@erickson.no](mailto:petter.bakken@erickson.no)

**Kontakt:** Erickson Coaching Nordic – Petter Bakken – (+47) 9705 7705